

뚝 부러지는 개원준비

**시작부터 탄탄하게! 갈수록 단단하게!
체계적으로 설계된 치과는 다릅니다.**

개원에 대한 원장님의 의견과
디오의 전문적이고
체계적인 컨설팅이 만나

시작부터 탄탄하게,
갈수록 더 단단해지는 치과를 준비해보세요!

원장님은 진료에만 집중해야 합니다. 개원준비는 디오가 집중하겠습니다.

Digital Dentistry를 이끄는 First Mover를 넘어
원장님의 든든한 Partner가 되겠습니다.

“

디오 개원사업부의 목표는
오직 신규 개원 원장님의 성공을 위해
최적의 디지털 솔루션을 바탕으로
최적의 입지에서 최상의 신한 마케팅을
최고의 인재들과 함께 하실 수 있도록
동행하는 것입니다.

대표이사 김진백 *김진백*

”

검증된 기술력과 수년간 축적된 빅데이터를 바탕으로
원장님들이 더 나은 진료환경에서 더 편안하고 정확한 진료를 보실 수 있도록 디오가 동행합니다.



똑 부러지는 개원 컨설팅, DIO

DIO 회사소개	02
신규개원가 이슈 및 솔루션	04
신규개원 컨설팅 프로세스 안내	07

개원 전 준비단계

01. 브랜딩	10
02. 입지분석	10
03. 세무/노무	11
04. 자금설계	11
05. 인테리어	12
06. 디지털 진료시스템 구축	12
07. 인사채용	16
08. 보험 청구	16
09. 마케팅 전략	17
10. 교육(시스템교육/임상교육)	18

개원 후 사후관리

01. 경영진단 및 코칭	22
02. 시스템 교육	22
03. 세무/노무	23
04. 마케팅 현황 점검 및 컨설팅	23

이제는 환자가 먼저 찾는 디지털 장비! 디지털 진료, 선택이 아닌 필수입니다.

디지털 덴티스트리를 이끄는 디오가
이제는 신규 개원 원장님들의 고민을 함께 해결해드리고자 합니다.

Q1.
현재 치과에 디지털 장비가 있다.

그렇다 94.5% 그렇지 않다 5.5%

Q2.
디지털 장비 도입이 치과 경영에 도움이 된다고 생각하십니까?

그렇다 65.2% 그렇지 않다 11.6% 모르겠다 23.2%

Q3.
디지털 장비 도입이 치과 경쟁력에 도움이 된다고 생각하십니까?

그렇다 70.7% 그렇지 않다 8.5% 모르겠다 20.7%

치과 병·의원 95% '디지털 장비 보유 중' '디지털 장비 없다' 응답은 단 5%에 불과

'디지털 라인업을 더 갖추 예정이다'라는 응답이 71.3%일 정도로
치과 진료를 위한 디지털 장비의 니즈와 필요성은 꾸준히 증가하고 있습니다.

Q4.
디지털 장비 도입 경로

1위	36% 지인 추천 (동료, 선후배)	4위	17.7% 영업사원
2위	23.2% 세미나	5위	1.8% 기타
3위	21.3% 기자재 전시회		

Q5.
진료 시 사용하는
디지털 시스템



출처 : 덴탈아리랑 '디지털 덴티스트리는 지금 - 치과의사 492명에게 물었습니다' (2021.03)

디오를 만나면 개원을 위한 모든 궁금증이 해결됩니다!

경영이슈

- ✓ 환자들의 치과 선택 패턴 변화 (추천율 및 검색에 의존)
- ✓ 코로나19로 인한 소비패턴의 변화
- ✓ 치과에 대한 낮은 신뢰도
- ✓ 치과수 대비 인구감소로 인한 경쟁 과열 (코로나19 회복 시 개원 급증 예상)
- ✓ 치과 구인난 및 높은 이직률
- ✓ 환자들의 의료에 대한 관심 및 임상지식 향상
- ✓ 주요 소비계층 MZ세대의 등장

개원의 과제

- ✓ 내외부 분석을 통한 가치중심의 차별화 전략 수립으로 경쟁력 강화
- ✓ 전략 기반의 개원 단계별 수립 (사업계획-입지-자금-세무-인테리어-서비스-채용)
- ✓ 전 직원 임상교육 및 서비스 훈련 강화
- ✓ 문의를 높이는 마케팅 콘텐츠 개발과 내원률을 높이는 접점 개선
- ✓ 홍보 마케팅과 더불어 고객관리를 통한 재내원 향상과 소개 창출 시스템 구축

솔루션

- ✓ 개원 전략 컨설팅
- ✓ 개원 실전 지원 'DIO OPENING 100일 프로젝트'
- ✓ 원장님과 직원들의 경쟁력을 높일 수 있는 검증된 임상교육(핸즈온 중심의 통합교육 프로그램)
- ✓ 100% 목표 달성을 위한 체계적인 홍보 마케팅
- ✓ 서비스 전략 컨설팅 및 실전 개원 세미나

개원 전 준비과정에서부터 개원 후 사후 관리까지

신규 개원을 준비중이신 원장님 곁에 디오가 항상 함께합니다.

DIO OPENING 100일 프로젝트

- 개원 100일 전** 입지 및 진료권 분석 | 자금 관리 | 대출 실행
- 개원 80일 전** 병원브랜딩/상호/컨셉 수립 | 인테리어 업체 미팅 및 선정
- 개원 70일 전** 의료기기 및 장비/기구 등 업체 미팅 | 필수 교육과정 이수
- 개원 50일 전** 사업자 등록 및 세무/노무 컨설팅 진행 (채용공고, 인사규정, 취업규칙 등)
- 개원 40일 전** 마케팅 작업 (홈페이지/블로그 등) | 개설신고
- 개원 30일 전** 네트워크 세팅 | 공단 프로그램 및 단말기 설치
- 개원 20일 전** 임상교육 및 지원 | 업무 프로세스 교육 및 숙지
- 개원 10일 전** 사전 홍보 및 시뮬레이션 | 업무 프로세스 점검
- 개원 D-DAY** 탄탄대로 신규 개원 완료!



개원 전 준비단계

컨설팅 시작 전, 원장님과의 킥오프 미팅을 통해
바라시는 개원방향과 조직구성, 매출목표, 진료과목 등에 대해 논의합니다.

01
브랜딩

02
입지분석

03
세무/노무

04
자금설계

05
인테리어

06
디지털
진료시스템 구축

07
인사채용

08
보험 청구

09
마케팅 전략

10
교육
(시스템교육/임상교육)

01 브랜딩

똑같은 빨강은 없다?
똑같은 치과도 없다!

'똑같은 빨강은 없다' 라는 말처럼 같은 과목을 진료하더라도 똑같은 병원은 없습니다. 입지, 주변 환경, 주요 진료 과목, 매출 목표, 주요 타겟, 원장님의 진료 철학 등 치과별 개별 분석과 연구를 통해 치과와 딱 맞는 브랜딩을 구축해 드립니다.

브랜딩이 잘 된 치과일수록 환자분들의 기억에 더 오래 남을 수 있고 마케팅 활동 진행 시에도 더 성공적인 성과를 얻을 수 있습니다.

02 입지분석

개원준비의 첫 걸음,
개별최적화 맞춤형 입지선정!



개원 준비 시 가장 먼저 고려하게 되는 것이 '입지선정'입니다. 상권과 위치도 물론 중요하겠지만 축적된 빅데이터를 바탕으로 배후수요 및 인접 치과 정보, 경쟁치과 순위 등을 분석하여 최적화된 입지를 선점하실 수 있도록 합니다.

03 세무/노무

현실적인 준비사항들에서부터
똑똑한 치과경영을 위한 장기적 플랜까지!

사업자 등록부터 각종 신고 및 가입절차 등 당장 눈 앞에 해결해야 할 현실적인 준비사항들은 물론 장기적인 관점에서 개원 이후의 경영 방향과 문제해결방법에 대해 함께 논의하고 컨설팅 해드립니다.



04 자금설계

개별 상담 후 복잡한 금융권별 대출 조건을
쉽게 비교하여 합리적인 자금 조달계획 수립

개인별, 금융기관별 천차만별인 까다로운 대출 조건들을 전문 상담을 통해 합리적으로 비교하고 원장님께 가장 최적화된 최대 한도와 최저 금리로 대출을 안내하여 자금 조달계획을 수립해드립니다.

대출 이후 중장기적인 관점에서 경영성과에 따른 합리적인 상환 플랜까지 함께 논의하고 컨설팅 해드립니다.



05 인테리어

단순히 예쁘기만 한 공간이 아닌
고객을 위한 고객중심 공간이 핵심입니다.

보기 좋은 고급스러운 인테리어는 좋지만
치과에서 중요한 것은 고객을 위한 고객중심의 공간입니다.
원장님이 생각하시는 치과의 컨셉과 방향에 맞춘 브랜딩과
휴게공간 및 진료를 위한 동선을 고려하여
전문업체와 인테리어 방향성에 대해 함께 논의합니다.



06 디지털 진료시스템 구축

제품 선택 및 디지털 장비 도입,
지속적인 교육까지 완벽한 진료시스템 구축!

모든 원장님들이 생각하시는 개원의 본질적인 목적은
환자분들에게 퀄리티 있는 진료를 제공하는 것입니다.

디오는 개원 후 바로 진료가 가능하도록
최신 디지털 장비와 제품을 갖춘 진료 시스템을 구축해드립니다.

디오가 제공하는 디지털 진료 방식으로는
경험에만 의존했던 아날로그 방식의 진료와 달리,
진료의 디지털화로 기술 상향평준화를 확립하여
신규 개원 원장님들께서도 임플란트 시술이 가능하게 합니다.



“

디오는 오랜 기간 진행해온 핵심 연구개발로
독보적인 기술력을 보유하고 있으며
디지털 덴티스트리의 선두주자로 인정받고 있습니다.

”

디지털 덴티스트리의 선두주자, 디오 제품 Line-up



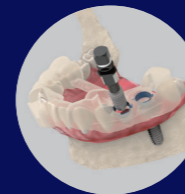
Implant System

다양한 적용증에도
완벽한 시술이 가능한 임플란트 시스템
UF | UFII | UV Active



디지털 무치악 임플란트 시스템, 디오나비 풀아치

무치악 환자를 위한
디지털 전체 임플란트 시스템
DIOnavi, Full Arch



디지털 가이드 임플란트 시스템, 디오나비

진단부터 식립까지,
디지털을 활용한 안전하고 정확한 시술
DIOnavi



디지털 교정 시스템, 디오 올소나비

All New Digital Orthodontics
가장 진화된 디지털 교정
DIO Ortho navi, 브라켓 교정 | 투명 교정

디지털 보철 진료 시스템, 디오 에코시스템



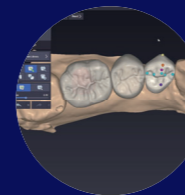
디지털 치과 진료의 시작, 디지털 구강스캐너

의료진과 환자 모두에게 편안함을 제공하는
3D 디지털 구강스캐너
TRIOS



서지컬 가이드부터 보철까지! 3D 프린터, 디오 프로보 제트

3D 프린팅이 구현할 수 있는 정밀도의 끝!
더 높은 정밀도와 속도를 가진 3D 프린터
DIO PROBO Z



빅데이터와 AI 융합기술이 적용된 소프트웨어, 디오 에코 캐드

환자에게 가장 적합한 보철물을
누구나 손쉽게 디자인 가능한 캐드 소프트웨어
DIO ECO CAD

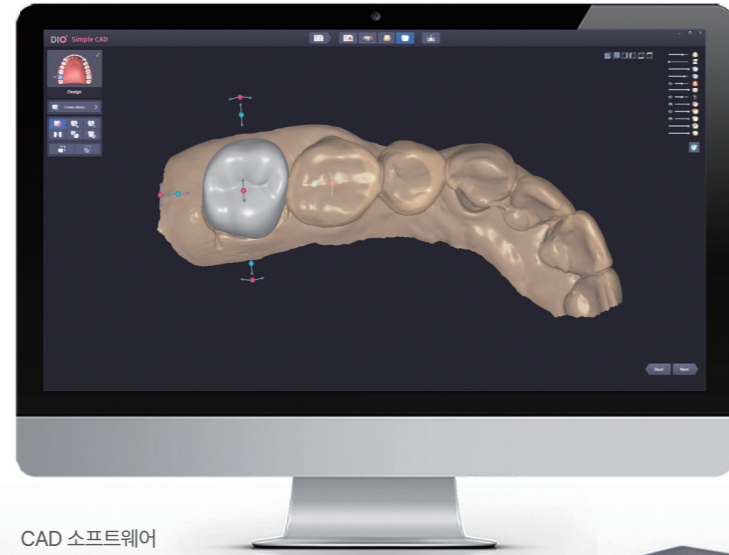


3D 프린터 경화기, 디오 프로보 큐어2 Slicer 소프트웨어

3D 출력물 후경화를 위한 광경화기와
디오 3D 프린터에 최적화 된 소프트웨어
DIO PROBO Cure2 | DIO PROBO Z Slicer Software

제대로 된 디지털 치과의 완성
디오 에코시스템

3D 프린터
 DIO PROBO Z



CAD 소프트웨어
 DIO ECO CAD



3D 프린터용 경화기
 DIO PROBO Cure2

디지털 구강스캐너
 TRIOS



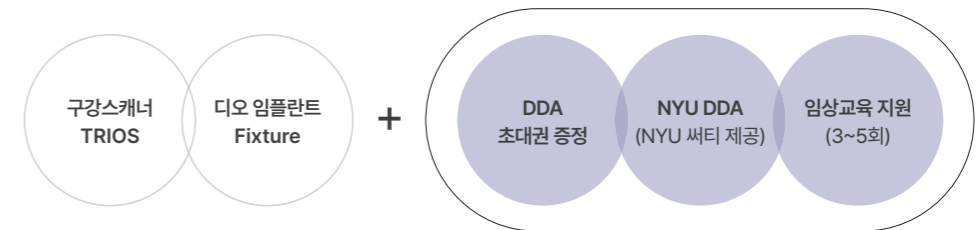
디지털 서지컬 가이드
 DIONavi. Surgical Guide

디오 에코시스템 보철물
 Prosthesis

개원 전 준비단계

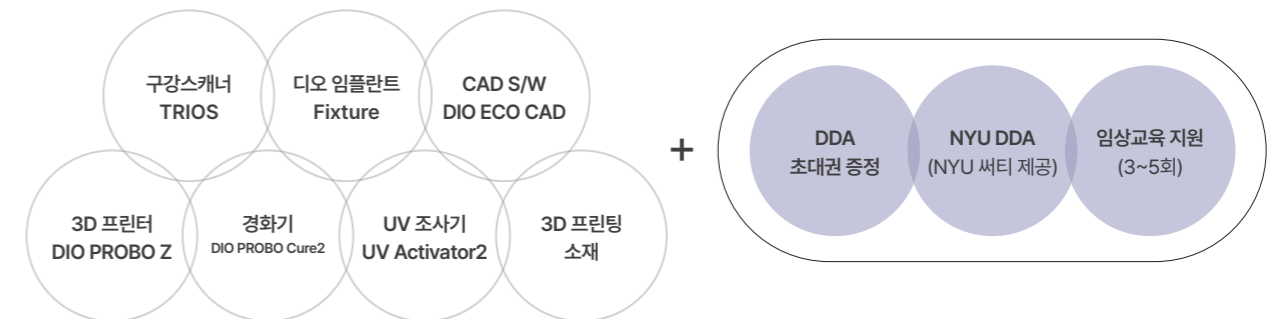
신규개원 원장님들을 위한
디오 디지털 솔루션 PKG

개원의를 위한 **힘찬PKG**



디지털 진료의 시작이자 필수 도입 제품인 구강스캐너와 디오 임플란트 제품으로 구성된
 신규개원 원장님들을 위해 준비한 **힘찬PKG 구성**

비용 부담은 ZERO! 디지털 진료는 제대로!
디오 에코시스템 PKG



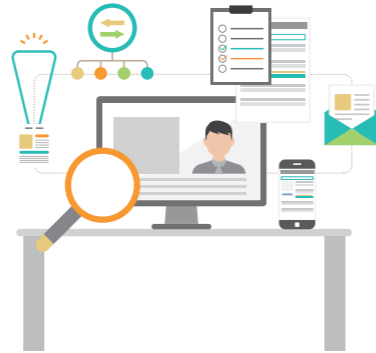
- 01. 최신 디지털 장비를 부담없는 비용으로 Full 디지털 장비 도입이 가능한 Smart한 선택!
- 02. 서지컬 가이드에서부터 보철물 제작까지! 모두 원내에서 척척
 시작부터 제대로 된 디지털 치과를 완성하고 싶은 원장님들을 위해 준비한 디오 에코시스템 PKG 구성

07 인사채용

직원 채용과 조직구성,
스마트한 인사관리를 위한 준비가 필요합니다.

인사관리의 첫번째는 채용이 아닌
조직구성, 복지, 조직문화 등의 시스템을 구축하는 것입니다.

함께 나아가야 할 방향에 대해 인지하고 성장해 나갈 수 있는
'일 잘하고, 잘 맞는 직원' 채용을 위해
수만명의 치위생사가 활동하는 동호회 및 확보된 인력풀을
바탕으로 적합한 인재를 추천하고 면접을 지원해드립니다.
또한 인사조직 시스템을 구축하여 채용 후에도
인사 관리가 원활하게 이루어지도록 합니다.



08 보험청구

빠짐없이 돌려받는 건강보험 청구방식 교육으로
정확한 보험청구시스템을 갖추는 것 또한 경쟁력입니다.

잠자는 권리는 보호받지 못합니다.
보험 청구만 잘 알아도 매출이 오를 수 있습니다.
제대로 청구해서 제대로 빠짐없이 돌려 받아야 합니다.
몰라서 놓치는 경우가 생기지 않도록 개원 전 보험 청구에 대해 교육해드립니다.

09 마케팅 전략

가치 있는 마케팅으로
같이 하고 싶은 치과를 만듭니다.



맞춤형 브랜딩을 바탕으로 환자들에게 전달하고자 하는
치과의 '가치'를 꾸준히 전달하여 실제 고객으로 전환될 수 있게 합니다.
또한, 최초 방문 이후 긍정적인 진료 경험을 제공하여
평생 고객으로 전환하고 자연스러운 바이럴 마케팅을 유도합니다.

신규 개원 시 환자들의 신뢰도와 방문, 문의를 늘릴 수 있는
필수 마케팅 채널(홈페이지, 블로그, 카카오톡 채널)을 기반으로
단기간 고효율을 낼 수 있는 마케팅 전략을 컨설팅 해드립니다.

홈페이지 및 SNS 채널 개설

- 예약 및 문의가 가능한 기능을 갖춘 홈페이지 개설
- 주요 진료과목, 원장님 소개, 최신 디지털 장비를 강조하여 신뢰도 상승 기대
- SNS 채널을 개설하여 환자들과의 접점 확대

온-오프라인 광고 집행

- 개원 전 온-오프라인 광고를 집행하여 문의 및 신환 유입 유도

상담 콜센터 준비

- 문의 대응이 가능한 상담 콜센터를 준비하여 단순 문의를 신환으로 전환 유도

내부 마케팅

- 방문 환자에게 긍정적인 진료 경험을 주기 위해 내부 CS교육 및 마케팅 진행

개원 전 준비단계

10 교육 (시스템 교육/임상교육)

실제 진료환경에서 맞춤형 교육 프로그램 제공!



세팅된 진료 시스템과 환경에 더욱 빠르게 적응하실 수 있도록 디오가 직접 방문하여 원장님을 비롯한 전 직원을 대상으로 제품교육과 임상교육 및 자문을 진행합니다.

DDA | DIO DIGITAL ACADEMY

DDA(DIO Digital Academy)는 디오의 디지털 임플란트 솔루션을 체계적으로 학습할 수 있도록 전 세계 치과의사를 대상으로 하는 핸드온 중심의 통합 교육 프로그램입니다.

DDA는 급속하게 디지털화가 진행되고 있는 치과 환경에 최적화된 교육 프로그램을 제공함과 동시에 디지털 분야에서 앞서 있는 치과의사들과 글로벌한 네트워크를 형성함으로써 원장님의 경쟁력을 높일 수 있는 기회를 제공합니다.

DDA 프로그램은 핸드온 중심의 교육을 통해 실제 임상에서 바로 적용이 가능하도록 이론부터 실습까지 체계적인 교육 과정으로 구성되어 있으며 각 분야 최고의 연자들이 원장님과 함께합니다.

DDA 프로그램은 치과의 디지털 환경에 최적화된 임상케이스를 채택하여 DIONavi.(Surgical Guide) 이론, 영상 교육, DIONavi.를 이용한 Hands-on Live Surgery 참관으로 구성되어 본 과정의 수수료만으로 디지털 치과 진료를 마스터 할 수 있도록 구성하였습니다.

DDA 프로그램 수수료 후에도 DIO만의 Digital Solution에 대한 지속적인 지원활동이 제공됩니다.

DDA

DIO DIGITAL ACADEMY

세계 최고의 디지털 치의학 전문가 양성을 위한 DIO DIGITAL ACADEMY

- 세계 최고 권위의 뉴욕대학교 치과대학(NYU)과 공동 교육 커리큘럼 구성 및 설비 구축, 연계 교육활동 교육 서비스 제공
- 디지털 치의학 분야의 최고 전문가로 구성된 강사진
- 급속하게 변하고 있는 치과환경에 맞춘 최고 경쟁력을 갖춘 교육 커리큘럼

찾아가는 DDA 커리큘럼

디오가 직접 방문하여 실제 세팅된 진료환경에서 핸드온 중심의 제품 교육을 진행합니다.

	Time	Title
이론	30분	1) DIONavi. Process 2) Kit & Offset
실습	60분	핸즈온(Hands-on)

NYU DDA 커리큘럼

뉴욕대학교 치과대학(NYU)과의 공동 교육 커리큘럼 및 교육 설비 구축, 연계활동을 통해 체계적이고 신뢰할 수 있는 교육을 제공하며, NYU에서 자격을 인증받은 디지털 치의학 분야의 전문가들의 강의가 진행됩니다. 교육 수수료 후에는 NYU DDA 수수료 완료 인증서를 지급합니다.



최병호 교수
연세대학교 원주캠퍼스
치과대학



정승미 교수
연세대학교 원주캠퍼스
치과대학



정동근 원장
세계로치과병원



강재석 원장
에달치과병원



신준혁 원장
디지털아트치과

	Time	Title
DAY 1 (FRI)	4시간 (240분)	[이론] 1. Digital Flapless Implantology [Live] 2. Live Surgery
DAY 2 (SAT)	5.5시간 (330분)	[이론] 1. Clinical Considerations and Guidelines [이론] 2. Digital & Analog Prosthesis
DAY 3 (SUN)	5.5시간 (330분)	[이론] 1. Digital Implant Clinical Case Study [실습] 2. DDA(NYU Advanced) Hands-on

*일정에 따라 연자는 변경될 수 있습니다.



개원 후 사후관리

01

경영진단 및 코칭

02

시스템 교육

03

세무/노무

04

마케팅 현황 점검
및 컨설팅

01 경영진단 및 코칭

개원을 하는 것도 중요하지만,
지속가능경영이 더욱 중요합니다.

사회적 이슈, 지역 상권, 경쟁 치과 등
수시로 변화하는 외부 환경요소와
조직 관리, 진료 품질, 재무상황 등 내부 환경요소를 분석하여
전체적인 경영 진단 및 코칭을 제공합니다.

- ✔ 고객 모니터링 실시 (1년간 수시)
- ✔ 개원 6개월 이내 경영진단 및 코칭 제공



02 시스템 교육

업계 동향 및 흐름, 최신 장비 등의 교육으로
치과, 그리고 진료의 퀄리티를 함께 성장시킵니다.

업계 동향 및 흐름, 최신 장비 등의 교육과 세미나를 꾸준히 제공하여
보다 높은 진료 퀄리티와 진료 환경을 구축하실 수 있도록
지속적인 시스템 교육을 제공합니다.

- ✔ 임상지원 및 디지털 장비 교육, 세미나 정기초청
- ✔ 성공적인 개원 완료 치과 방문 견학



03 세무/노무

지속가능경영을 위한
세무와 노무관리!

개원 후 더욱 고민이 될 세무와 노무,
그리고 치과병·의원 전문 노하우 및 관리법에 대해
컨설팅 해드립니다.

또한, 정부 정책의 변화에 따른 국가 지원금 컨설팅 및
우수 인력 확보와 합리적인 근무 환경을 위한 노무 컨설팅을 지원하여
개원 이후에도 지속 경영이 가능하도록 사후관리를 제공합니다.



04 마케팅 현황 점검 및 컨설팅

개원 이후 마케팅 활동,
이젠 선택이 아닌 필수입니다.

온라인 채널을 활용한 마케팅은 선택이 아닌 필수입니다.
하지만 무작정 많은 비용으로 많은 콘텐츠를 만드는 것이 좋은 마케팅은 아닙니다.

마케팅 전문가가 개원 후 진행중인 마케팅 활동에 대해 진단하고
성공/실패 요인을 분석, 앞으로의 전략에 대해 컨설팅 해드립니다.



2022년 디오 개원세미나

계획안

장소 | 디오 서울센터 (서울시 강서구 마곡동)

시간 | 오전 11시 - 오후 5시 (약 6시간)

일정

2월	3월	5월	6월	7월	9월	10월	12월
13일(SUN)	20일(SUN)	22일(SUN)	12일(SUN)	24일(SUN)	18일(SUN)	23일(SUN)	04일(SUN)

*본 일정은 변동될 수 있으며, 타지역 신청이 접수될 경우 수시로 진행될 예정입니다.

커리큘럼

Time	Title
30분	선배가 알려주는 개원준비
30분	개원 사업계획
30분	개원 입지선정
60분	개원 전략
40분	티타임 / DIO OPENING 서비스 안내
30분	개원 타임테이블
30분	개원 인허가 행정업무
60분	시스템 설계 및 구축(효과적인 채용시스템 등)
30분	인테리어

신청방법 전화 문의 및 접수 가능

디오 개원사업부 T. 051-745-7914 | 디오 서울센터 T. 02-2274-2850

*일정 변동이 있을 수 있으므로 상세한 내용은 전화 문의 바랍니다.

디오 신규개원사업 부서서 Ver.1 2021.12

DIO IMPLANT

디오임플란트 | 부산광역시 해운대구 센텀서로 66 | 대표번호 051-745-7777 | www.dio.co.kr

강남·강서지점 02-2268-2850

인천지점 032-515-2878

전주지점 063-244-9654

울산지점 052-256-2177

강북·일산지점 02-2274-2850

경기지점 031-244-2885

광주지점 062-384-2822

부산지점 051-745-7810

대전·충청지점 042-255-2804

강원지점 033-765-2809

대구지점 052-321-2806

경남지점 055-267-5229

(제주지점)